



TOPPBETYG I MOTORMAGASINET

HYDRIVE[®]

INVÄNDIG MOTORRENGÖRING

*En snabb och effektiv invändig motorrengöring
som avlägsnar sot på ventiler, EGR-ventil,
turbo, partikelfilter och katalysator.*

HYDRIVE[®] skapar betydande extraintäkter till
verkstaden och gör era kunder ännu nöjdare
med sin service/reparation.





Sotiga bilmotorer ökar utsläppen av skadliga partiklar som förorenar miljön. Men sot som fastnar på motor- och avgaskomponenter påverkar också motorns prestanda negativt, vilket minskar motorns kraft och effektivitet.

Sot i förbränningsmotorer bildas som ett resultat av ofullständig förbränning av bränsle. Det kan inträffa när förhållandena för förbränning inte är optimala, som exempelvis när det är för mycket bränsle i förhållande till tillgänglig luft, eller om förbränningen inte sker vid tillräckligt hög temperatur. Detta leder till att bränslet delvis förångas eller bryts ner och bildar sot.



Sot i motorn kan blockera eller täppa till luftintag och avgassystem, vilket leder till minskad bränsleeffektivitet och därmed försämrad bränsleekonomi.

Om sotet inte tas bort regelbundet kan det skada viktiga delar i motorn såsom ventiler, kolvar och avgassystem. Det kan också försämra prestandan hos katalysatorn och andra avgasreningskomponenter.

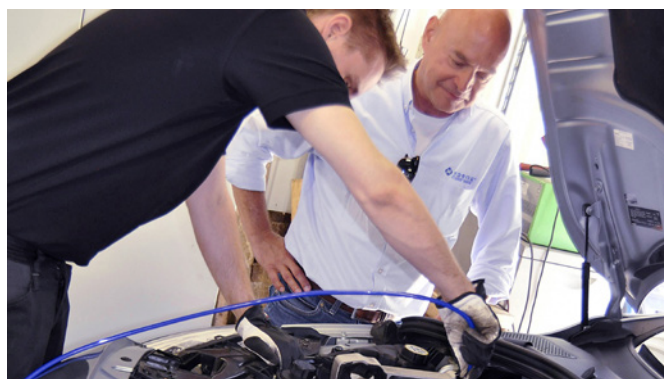
Så rengörs motorn

Invändig motorrengöring med vätgas, är en metod där vätgas används för att rengöra insidan av förbränningsmotorn. HYDRIVE® skapar vätgas genom vattenelektrolys, en process som innebär att vatten bryts ner i dess beståndsdelar väte och syre med hjälp av stark elektrisk ström.

Medan motorn går på tomgång, matas vätgasen in i motorn genom fordonets luftinsug. När vätgasen blandas med luft och bränsle i förbränningsrummet och antänds under förbränningen, skapas en reaktion som bryter ner partiklar och föroreningar, inklusive sot. Sotet omvandlas till mindre, brännbara partiklar som sedan lämnar motorn genom avgassystemet.

Sotet som avlägsnas minskar friktionen hos komponenter och resulterar i förbättrad bränsle-

ekonomi, återställd effekt och prestanda, jämnare och tystare motorgång och mindre miljöfarliga utsläpp. Behandlingen tar 20-60 minuter, och metoden fungerar på både diesel- och bensinmotorer.



En Volvo V60 diesel ska precis få sig en motorrengöring. Vätgasen leds in i motorn via luftinsuget, efter luftfilter och luftmassemätare.

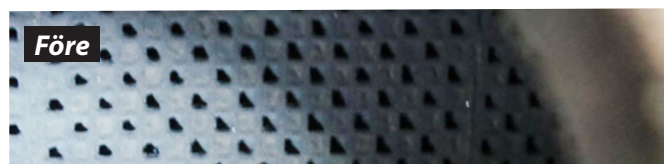
HYDRIVE fungerar

• Förbättrar bilens bränsleekonomi

Efter en HYDRIVE® motorrengöring upplever många en minskad bränsleförbrukning på mellan 5-10 %.

• Återställer effekt och prestanda

Över tid förlorar fordon sin prestanda i förbränningsrummet, men också i andra komponenter såsom dieselpartikelfilter, EGR-ventil och turbo. En HYDRIVE® motorrengöring återställer prestandan hos fordonet.



En HYDRIVE®-rengöring kan minska mottrycket i ett dieselpartikelfilter med ända upp till 60 %.

• Jämnare och tystare motorgång

Sotet som avlägsnas kommer att minska friktionen hos komponenter och hjälper motorn att gå jämnare med mindre vibrationer och ljud.

• Minskar mängden miljöfarliga utsläpp

Efter en rengöring med HYDRIVE® minskar utsläppen av kolväten med upp till 80 %. På dieslbilar minskar utsläppen av rökgaser med upp till 55 % och utsläppen av NOx minskar med ca 45 %.

• Förlänger motorns livslängd

HYDRIVE® motorrengöring förlänger livslängden på motorns komponenter och reducerar skador orsakade av sotbeläggningar.

Med 250 utförda HYDRIVE-rengöringar på ett år, har Stavboms Motor/ Mekonomen Nynäshamn korats till "Årets HYDRIVE Partner 2020".



Stavboms Motor håller till i Nynäshamn, ca sex mil söder om Stockholm. Verkstadschefen heter Kenny Stavbom.

"Den bästa maskin vi någonsin köpt!"

Vad fick er att satsa på HYDRIVE-konceptet?
–Den ekonomiska biten var viktig. Vi tyckte det verkade vara en enkel merförsäljning, det går snabbt och det är helt okomplicerat.

Hur många rengöringar utför ni på en vecka?
Vissa veckor har vi lite annorlunda jobb i verkstaden som drar ner vårt snitt på antalet utförda rengöringar, men annars gör vi ca 1-2 rengöringar per dag. Rekordet är tio på en dag, och den veckan sålde vi totalt 25 stycken. Jag vill påstå att det här är *den bästa maskin vi någonsin har köpt!

När föreslår ni era kunder att göra en HYDRIVE-rengöring?

–Vi frågar kunderna hur de kör sina bilar. Kör de många korta sträckor rekommenderar vi en första HYDRIVE-rengöring när bilen har gått 4 000 mil. Annars efter 6 000 mil.

Vad får ni för reaktioner från kunderna?

En tredjedel kommer tillbaka och berättar hur nöjda de är. Och så tror jag att en tredjedel inte kommer tillbaka och berättar, men är väldigt nöjda ändå. Och en tredjedel kanske inte märker så stor skillnad. Men kommer man tillbaka och talar om hur nöjd man är, då är man väldigt nöjd.

Vi har haft ett tiotal som kommit in och varit så nöjda att de bara står och skakar. En köpte

till och med ett presentkort på en HYDRIVE-rengöring till frun i julklapp, ett tecken på hur otroligt nöjd den kunden var. Vanligtvis kommer inte kunder tillbaka och berättar hur nöjda de är med t.ex. en service, men när det gäller HYDRIVE så gör de faktiskt det. Och det är en väldigt skön känsla och ett bevis på att vi har satsat rätt.

Har du något tips till verkstaden som utökar sina tjänster med HYDRIVE?

Det enkla tipset är att bara köpa en maskin och sätta i gång - börja direkt!

Kundmottagaren är säljare och den som bygger relationer med kunderna. Och just eftersom han/hon är säljare, kanske kunderna känner att kundmottagaren försöker sälja något till dem som de inte behöver. Därför är det också viktigt att mekarna hjälper till och tar tag i detta. Om meken föreslår kunden att han/hon bör göra en HYDRIVE-rengöring, så säger inte kunderna nej. Det händer inte. Det är 100 % försäljning i de sammanhangen. Ofta har kunderna större förtroende för meken än för kundmottagaren.

Så, informera alla på verkstaden och få alla att förstå att det här är en tjänst som ni ska erbjuda era kunder. Annars kan det lätt hända att maskinen blir stående och ni missar många bra affärer. Och det är ju synd.

Referensverkstäder

Kontakta gärna någon av verkstadscheferna nedan, de är mycket framgångsrika och tjänar bra med pengar på rengöringskonceptet och svarar gärna på dina frågor om hur de arbetar med HYDRIVE®.

Mekonomen

Nynäshamn, Stavboms Motor
Kenny Stavbom
Tel 076-338 27 90

Bandhagen, VR Motor Stockholm
Mattias Dahlén Ståhl
Tel 070-475 59 54

Bollnäs, Bilservice Norell
Tobias Norell
Tel 070-525 44 92

Malmö, Bilexperten Syd
Marcus Nilsson
Tel 079-074 59 40

M E C A

Säter, R-Sport Sweden
Magnus Johansson
Tel 070-665 66 21

Möndal, Bo & Jimmy Bilservice
Bo Olofsson
Tel 076-946 38 21

"Motormagasinet passade givetvis på att prova en rengöring och när vi körde ut bilen efter behandlingen kändes det direkt skillnad vid första gaspådraget. Motorn känns piggare, det är inte längre en lite trött 20 år gammal bil, den känns glad"



VAD SÄGER KUNDERNA ?



"Det känns som jag har fått tillbaka en helt ny motor, då ska det tilläggas att jag inte hade något fel eller problem innan rengöringen... Supernöjd!"
Mikael Eriksson, Eskilstuna

"Den drar mindre bränsle/mil, ca - 0,5 dl/mil. Den blev mycket piggare att köra".
Pelle Hegethorn, Björköby

"Sjukt bra grej".
Amel Zukanović, Linköping

"Det känns faktiskt som en helt ny motor"

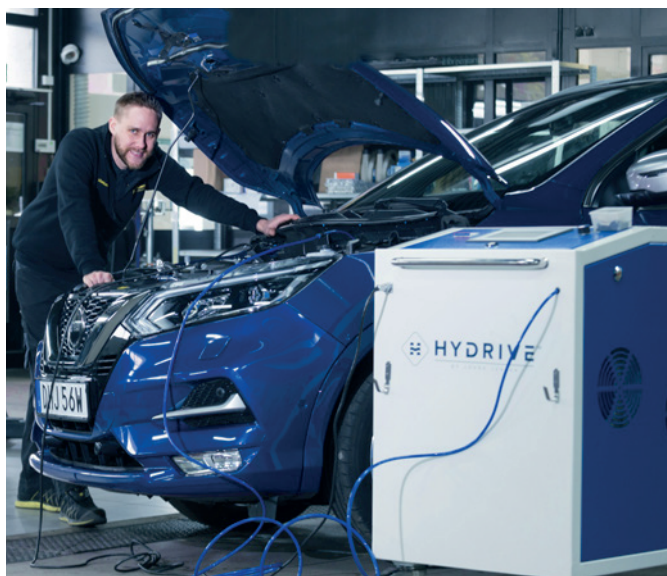
"Fick en HYDRIVE®-behandling av min Volvo XC70 D5. Den går nu oerhört bra och accelererar smidigt som aldrig förr. Det känns faktiskt som en helt ny motor. Färddatorn indikerar även att jag nu kommer nästan 80 mil på en tank, vilket den aldrig gjort tidigare. Denna behandling kommer jag att boka in fler gånger, värt varenda krona".
Peter Kallvikbacka, Stockholm

"Bilen går mycket bättre nu! Klart piggare, bättre växlingspunkter och drar märkbart mindre soppa! - Helnöjd!"
Robin Westerlund, Uppsala

"Brutal skillnad".
Tony Karlsson, Stjärnhov

**Är ni en framåt och ambitiös verkstad som vill utvecklas?
Söker ni nya lönsamma tjänster till er verkstad?
Då ska ni utöka era verkstadstjänster med en innovativ produkt som verkligen gör skillnad.**

Överväg en HYDRIVE® rengöringsmaskin, som garanterat kommer att öka lönsamheten i verkstaden, samtidigt som kunderna blir ännu nöjdare med sin service eller reparation.



Boka en demo!

Vi besöker gärna din verkstad och berättar mer. Vi demonstrerar på plats och visar hur snabbt och enkelt det är att arbeta med HYDRIVE®. Naturligtvis kostnadsfritt och helt utan förpliktelser.

Hör av dig, ring eller mejla så planerar vi gemensamt in ett datum och en tid för en demonstration.

J&B
MASKINTEKNIK AB

Bäckstensgatan 11 D
431 49 Mölndal
Tel: 031-788 30 00
E-post: order@jbmaskin.se

 **HYDRIVE®**

Importör: Jensi Eredics AB
Tel 076-640 40 64 · E-post hydrive@eredics.se